

Lisboa, 28 de Setembro de 2005

# Press Release

**Contacto:**

Fernando Chaves  
Marsh  
Marketing e Comunicação  
213 113 754  
FernandoLopes.Chaves@marsh.com

---

**Nota para o editor**

A **Marsh** é o líder Mundial em Gestão de Riscos e Seguros, cerca de 30.000 colaboradores e receitas anuais superiores a 5.000 milhões de dólares. Presta serviços de análise, assessoria e realiza transacções para clientes em mais de 100 países. A Marsh é uma das empresas da Holding Marsh & McLennan Companies (MMC), um grupo global de serviços profissionais de aproximadamente 60.000 colaboradores e com receitas anuais que ultrapassam os 12.000 milhões de dólares. Do grupo MMC fazem também parte a Guy Carpenter, Kroll, Putnam Investments e a Mercer Inc.. As suas acções estão cotadas nas Bolsas de Nova York, Chicago, Pacífico e Londres. O site da MMC na Internet é [www.mmc.com](http://www.mmc.com) e o da Marsh Lda é [www.marsh.pt](http://www.marsh.pt).

---

## Marsh & McLennan continua a liderar o ranking mundial de corretores

A Marsh & McLennan mantém a liderança do ranking mundial de brokers referente ao ano 2004, com uma receita de 10.365 milhões de dólares por serviços de consultoria e corretagem de seguros, o que se reflectiu num crescimento de 8,3% relativamente a 2003.

Segundo o estudo anual realizado pela revista *Business Insurance*, o sector de corretagem de seguros continuou a crescer no ano 2004, com um rácio médio de 9,1% para os 10 maiores brokers do mundo, passando assim de um volume de receitas de 23.060 milhões de dólares em 2003, para os 25.160 milhões em 2004. A carteira da Marsh & McLennan gera 41% deste volume total de receitas, seguida da Aon, com 27% e receita de 6.902 milhões de dólares, e da Willis, com uma quota de 9% e 2.205 milhões de dólares.

Este crescimento registou-se, apesar de um abrandamento do mercado (o que implica uma redução dos prémios e, portanto, das receitas), assim como a eliminação de "rapeles" (prática habitual no sector, que consiste em comissões de produção por volume de capitais contratados junto das companhias seguradoras) por parte dos quatro primeiros brokers do ranking, por via dos acordos alcançados com o Procurador Geral do Estado de Nova Iorque.

O ano de 2004 ficará marcado no sector dos grandes brokers como o ano da mudança, tanto do ponto de vista regulador como do modelo de negócio. Segundo Ken Crerar, Presidente do Conselho de Agentes de Seguros & Brokers de Washington, "o ano passado foi o mais movimentado das últimas décadas para o sector. Sem prejuízo, creio que este negócio vai ser melhor e muito mais forte que nunca graças a estas mudanças".

E é precisamente a Marsh & McLennan que está a liderar este novo modelo do sector, assim como os novos standards de "Corporate Governance". "A maioria dos clientes permaneceram com a Marsh já que os seus recursos proporcionam um significativo valor acrescentado na transacção seguradora", explica Cliff Galant, analista da Keefe, Bruyette & Woods em Nova Iorque. O recente estudo realizado pelo "Bank of America" entre gestores de riscos das principais empresas dos Estados Unidos vem reforçar esta opinião. Segundo este estudo, 50% dos inquiridos considera a Marsh como a sua primeira opção em serviços de consultoria e corretagem. Brian R. Meredith, analista sénior da entidade comenta: "A maioria continua a preferir a Marsh pelo valor acrescentado que oferece, assim como pela sua capacidade em termos globais, a sua ampla rede de escritórios, e sobretudo, pelas sólidas relações pessoais que os quadros da Marsh têm sabido criar e gerir com os seus clientes".